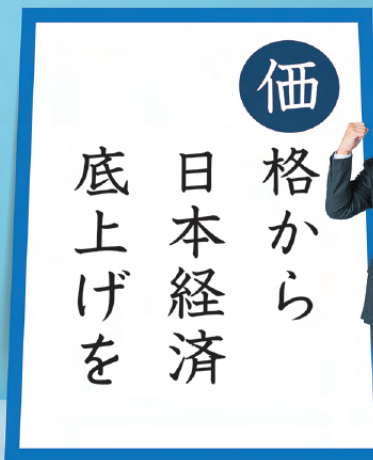
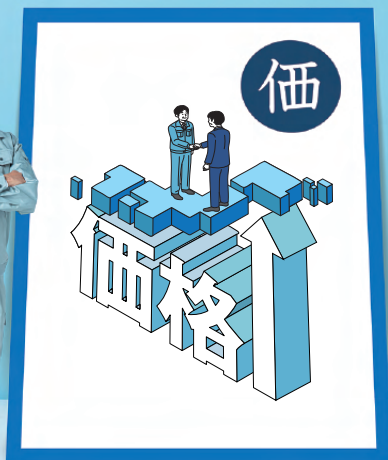


受注企業と発注企業の  
元気を願って一句。



発注側が受注側からの価格交渉に応じるのももちろんのこと、  
発注側から自ら積極的に声がけし、協議を行うことも重要です。

# 3月と9月は/ 価格交渉促進月間

中小企業の取引上の悩み相談を相談員や弁護士が受け付けます。

下請  
かけこみ  
寺

0120-418-618

平日 9:00~12:00 / 13:00~17:00 (土日・祝日・年末年始を除く)

価格転嫁サポート窓口 相談無料

サポート窓口(よろず支援拠点)は、こちらから

サポート内容 価格交渉に関する基礎的な知識・  
原価計算の手法の習得支援

